

**無料 20名限定！ 介護事業者様必見！**

開催決定

競合施設が増え続けている中で、如何に入居者を集めるか？

ゲスト講演あり！

4月25日

@東京

**サ高住運営会社様向け特別企画**

**入居率90%の施設を作る手法公開セミナー**

早期に入居者を獲得するために、

**「業界動向」と「経営手法」をお伝えします！**

びっくり事例大公開！

入居率にお困りの法人様へ

競争がより厳しくなることが予想される中で、いかに競合よりも早く入居者を集め、事業展開を図ることが出来るかが5年後、10年後の施設、法人のあり方を決めることになるでしょう。その地域のシェアを確保し、地域一番の事業所となることが競争に打ち勝つポイントとなります。今回のセミナーでは、事業展開の考え方と競合よりもシェアを獲得する手法についてお話させていただきます！

(株)セールスフォース・ドットコム 主催セミナー

(株)高齢者住宅新聞社 × (株)船井総合研究所 × (株)コーネッツ

**第1講座 サ高住の現状とこれから**

- ・サ高住の現状
- ・サ高住の今後の方向性

**第2講座 入居者が集まる施設を作る手法**

- ・入居者の集まる施設の共通点
- ・競合よりも早く入居者を集める方法
- ・入居者を集めるための具体的な施策

**第3講座 職員の運営効率を上げる仕組み**

- ・生産性の向上とサービス力の強化
- ・職員の業務効率を上げる手法

(株)高齢者住宅新聞社  
企画開発部 デスク  
小川 真二郎氏

(株)船井総合研究所  
介護サービスコンサルティングチーム  
チームリーダー  
沓澤 翔太氏

(株)コーネッツ  
代表取締役  
森 康一郎

**会社紹介**

株式会社 高齢者住宅新聞社  
高齢者の住まいと介護・医療に関する情報を提供している新聞社。発行部数は3万部で、週間で新聞を刊行している。

株式会社 船井総合研究所  
東証一部上場、日本最大級のコンサルティングファーム。現場活性化支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。様々な業種・業界から高い評価を得ており500人のスペシャリストが5500社のサポートしている。

**このような方にぴったりです！**

- OPENしたのに入居者が集まらない
- 入院等で入居者が減っている
- 周りに競合ができ、入居が進まない
- 見学はあるが、入居につながらない
- 営業を行う時間が確保出来ない

**セミナーの開催概要**

日時:4月25日(金) 14:00~16:00

場所:(株)セールスフォース・ドットコム

JPタワー12階(東京駅丸の内南口徒歩1分)

費用:無料

★★★★★お問い合わせ先★★★★★  
03-6435-0237 コーネッツ 担当:森  
★★★★★

**以下の記入欄にご記入の上、03-6435-0238にご返信下さい。(担当:森)**

※お申込頂いた方には、受講票をお送りさせていただきます。

法人名		参加者名1	
所在地	〒		
電話番号		FAX番号	

お申込後、折返し会場案内をFAXいたします。ご記入いただきました個人情報は弊社主催セミナー関連以外には使用致しません。また、管理は厳重に行い、第三者への開示等(法的義務に伴う要請を受けた場合を除く)は一切致しません。